

# 2019-2025年中国ERP软件行业市场前景预测及投资战略研究报告

报告大纲

## 一、报告简介

华经情报网发布的《2019-2025年中国ERP软件行业市场前景预测及投资战略研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/detail/431628.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、报告目录及图表目录

ERP——Enterprise Resource Planning 企业资源计划系统，是指在信息技术基础上，以系统化的管理思想，为企业决策层及员工提供决策运行手段的管理平台。

ERP系统集中信息技术与先进的管理思想于一身，成为现代企业的运行模式，反映时代对企业合理调配资源，最大化地创造社会财富的要求，成为企业在信息时代生存、发展的基石。

ERP的应用实施涉及到企业的各个部门，从最高的领导层到最底层的操作人员。而对于这样一项耗资巨大，费时费力的系统工程，企业大都没有这方面的实施应用经验。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 中国互联网+ERP软件行业发展综述

#### 1.1 “互联网+ERP软件”行业概念界定

##### 1.1.1 “互联网+”的提出及内涵

(1) “互联网+”的提出

(2) “互联网+”的内涵

##### 1.1.2 “互联网+ERP软件”行业的内涵

##### 1.1.3 本报告的研究范围

#### 1.2 中国互联网+ERP软件行业发展背景

##### 1.2.1 中国互联网+ERP软件行业政策背景分析

(1) 行业管理体制分析

(2) 行业发展规划分析

(3) 行业政策动向分析

(4) 政策环境对行业的影响

##### 1.2.2 中国互联网+ERP软件行业经济背景分析

(1) 宏观经济环境分析

###### 1) 国际宏观经济运行分析

###### 2) 国内宏观经济运行分析

###### 3) 宏观经济发展对行业的影响

(2) 关联产业发展背景

###### 1) 中国电子商务发展状况分析

2) 中国大数据产业发展状况分析

3) 中国互联网产业发展状况分析

4) 关联产业发展对行业的影响

1.2.3 中国互联网+ERP软件行业技术背景分析

(1) 云计算技术发展现状及未来趋势分析

(2) 物联网技术发展现状及未来趋势分析

(3) 通信技术的发展现状及未来趋势分析

(4) 互联网相关技术对行业的影响总结

第二章 中国互联网+ERP软件行业发展现状及前景

2.1 中国互联网+ERP软件行业市场发展阶段分析

2.1.1 互联网+ERP软件行业发展阶段的研究

2.1.2 中国互联网+ERP软件行业细分阶段发展特点

2.2 互联网给ERP软件行业带来的冲击和变革分析

2.2.1 互联网时代ERP软件行业大环境变化分析

2.2.2 互联网给ERP软件行业带来的突破机遇分析

2.2.3 互联网给ERP软件行业带来的挑战分析

2.2.4 互联网+ERP软件行业融合创新机会分析

2.3 中国互联网+ERP软件行业市场发展现状分析

2.3.1 中国互联网+ERP软件行业投资布局分析

(1) 中国互联网+ERP软件行业投资切入方式

(2) 中国互联网+ERP软件行业投资规模分析

(3) 中国互联网+ERP软件行业投资业务布局

2.3.2 ERP软件行业目标客户互联网渗透率分析

2.3.3 中国互联网+ERP软件行业市场规模分析

2.3.4 中国互联网+ERP软件行业竞争格局分析

(1) 中国互联网+ERP软件行业参与者结构

(2) 中国互联网+ERP软件行业竞争者类型

(3) 中国互联网+ERP软件行业市场占有率

2.4 中国互联网+ERP软件行业市场发展前景分析

2.4.1 中国互联网+ERP软件行业市场增长动力分析

2.4.2 中国互联网+ERP软件行业市场发展瓶颈剖析

2.4.3 中国互联网+ERP软件行业市场发展趋势分析

2.5 中国ERP软件行业电商发展现状及前景预测

2.5.1 中国ERP软件行业电商总体开展情况

- 2.5.2 中国ERP软件行业电商交易规模分析
- 2.5.3 中国ERP软件行业电商产品/服务品类
- 2.5.4 中国ERP软件行业电商盈利情况分析
- 2.5.5 中国ERP软件行业电商市场现存问题
- 2.5.6 中国ERP软件行业电商市场趋势分析
- 2.5.7 中国ERP软件行业电商市场规模预测

### 第三章 中国互联网+ERP软件行业商业模式创新策略

- 3.1 关于商业模式研究的基本思想介绍
  - 3.1.1 商业模式的定义及与其他模式的比较
  - 3.1.2 商业模式的核心构成要素及构建流程
- 3.2 中国互联网+ERP软件行业市场定位创新分析
  - 3.2.1 中国ERP软件行业消费者特征分析
  - 3.2.2 中国ERP软件行业企业主流的市场定位分析
  - 3.2.3 互联网对ERP软件行业市场定位的变革分析
  - 3.2.4 互联网下ERP软件行业市场定位优秀案例分析
- 3.3 中国互联网+ERP软件行业价值主张创新分析
  - 3.3.1 中国ERP软件行业主要的客户价值主张要素分析
  - 3.3.2 互联网+ERP软件行业价值主张创新策略分析
    - (1) ERP软件行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
    - (2) ERP软件行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
    - (3) ERP软件行业企业如何利用互联网节约客户成本
  - 3.3.3 互联网+ERP软件行业价值主张创新优秀案例
- 3.4 中国互联网+ERP软件行业渠道通路创新分析
  - 3.4.1 中国ERP软件行业渠道通路的主要类别及特点分析
    - (1) 价值传递通路的定义及特点
    - (2) 产品销售渠道的定义及特点
    - (3) 现有渠道通路特点的优势及不足
    - (4) 互联网对渠道通路的改造分析
  - 3.4.2 互联网对ERP软件行业渠道通路的颠覆性变革分析
  - 3.4.3 互联网+ERP软件行业网络媒体广告宣传策略分析
  - 3.4.4 互联网+ERP软件行业电商渠道构建策略分析
  - 3.4.5 互联网+ERP软件行业渠道通路创新优秀案例
- 3.5 中国互联网+ERP软件行业客户关系创新分析
  - 3.5.1 中国ERP软件行业客户关系的类别及关系成本分析

- (1) ERP软件行业客户关系的类别分析
- (2) ERP软件行业客户关系成本分析
- 3.5.2 中国互联网+ERP软件行业客户关系创新路径分析
- 3.5.3 中国互联网+ERP软件行业客户关系创新优秀案例
- 3.6 中国互联网+ERP软件行业收入来源创新分析
- 3.6.1 中国ERP软件行业收入的主要来源渠道及特点
- 3.6.2 中国互联网+ERP软件行业收入来源的创新分析
- 3.6.3 中国互联网+ERP软件行业收入来源创新优秀案例
- 3.7 中国互联网+ERP软件行业合作伙伴创新分析
- 3.7.1 中国ERP软件行业主要的合作伙伴及其特点分析
- 3.7.2 互联网如何改变ERP软件行业合作伙伴结构
- 3.7.3 互联网下ERP软件行业新增合作伙伴的特点
- 3.7.4 互联网下ERP软件行业新增合作伙伴优秀案例
- 3.8 中国互联网+ERP软件行业成本机构优化分析
- 3.8.1 中国ERP软件行业主要成本结构及特点分析
- 3.8.2 互联网如何改变ERP软件行业成本结构
- 3.8.3 互联网下ERP软件行业成本结构的优化路径
- 3.8.4 互联网下ERP软件行业成本结构优化优秀案例
- 3.9 国外互联网+ERP软件行业商业模式创新经验
- 3.9.1 国外互联网+ERP软件行业商业模式优秀案例剖析
  - (1) 案例一
    - 1) 案例一基本信息分析
    - 2) 案例一经营情况分析
    - 3) 案例一盈利模式分析
    - 4) 案例一商业模式评价
  - (2) 案例二
    - 1) 案例二基本信息分析
    - 2) 案例二经营情况分析
    - 3) 案例二盈利模式分析
    - 4) 案例二商业模式评价
  - (3) 案例三
    - 1) 案例三基本信息分析
    - 2) 案例三经营情况分析
    - 3) 案例三盈利模式分析
    - 4) 案例三商业模式评价

### 3.9.2 国外互联网+ERP软件行业商业模式创新经验借鉴

## 第四章 中国ERP软件行业企业电商战略规划及模式选择

### 4.1 中国ERP软件行业企业电商战略规划分析

#### 4.1.1 ERP软件企业电商如何正确定位

#### 4.1.2 ERP软件电商核心业务确定策略

#### 4.1.3 ERP软件企业电商化组织变革策略

### 4.2 中国ERP软件行业典型电商发展模式总体分析

#### 4.2.1 中国电子商务主流模式分析

#### 4.2.2 B2B电商模式及其优劣势分析

##### (1) B2B电商模式的特点

##### (2) B2B电商模式的适用范围

##### (3) B2B电商模式的优秀案例

##### (4) B2B电商模式的优劣势

#### 4.2.3 B2C电商模式及其优劣势分析

##### (1) B2C电商模式的特点

##### (2) B2C电商模式的适用范围

##### (3) B2C电商模式的优秀案例

##### (4) B2C电商模式的优劣势

#### 4.2.4 C2C电商模式及其优劣势分析

##### (1) C2C电商模式的特点

##### (2) C2C电商模式的适用范围

##### (3) C2C电商模式的优秀案例

##### (4) C2C电商模式的优劣势

#### 4.2.5 O2O电商模式及其优劣势分析

##### (1) O2O电商模式的特点

##### (2) O2O电商模式的适用范围

##### (3) O2O电商模式的优秀案例

##### (4) O2O电商模式的优劣势

#### 4.2.6 中国ERP软件行业最优电商模式的选择

### 4.3 中国ERP软件行业企业电商切入模式及发展路径

#### 4.3.1 模式一

##### (1) 模式一的特点及优劣势

##### (2) 模式一的业务布局分析

##### (3) 模式一的渠道通路分析

- (4) 模式一的收入来源分析
- (5) 模式一的关键资源能力分析
- (6) 模式一的经营风险分析
- (7) 模式一的优秀案例分析

#### 4.3.2 模式二

- (1) 模式二的特点及优劣势
- (2) 模式二的业务布局分析
- (3) 模式二的渠道通路分析
- (4) 模式二的收入来源分析
- (5) 模式二的关键资源能力分析
- (6) 模式二的经营风险分析
- (7) 模式二的优秀案例分析

#### 4.3.3 模式三

- (1) 模式三的特点及优劣势
- (2) 模式三的业务布局分析
- (3) 模式三的渠道通路分析
- (4) 模式三的收入来源分析
- (5) 模式三的关键资源能力分析
- (6) 模式三的经营风险分析
- (7) 模式三的优秀案例分析

### 4.4 中国ERP软件行业移动电商切入路径及典型产品

#### 4.4.1 中国ERP软件行业移动电商的商业价值分析

- (1) 移动电商的商业价值分析
- (2) 中国移动互联网发展现状
- (3) 中国移动互联网前景预测

#### 4.4.2 中国ERP软件行业移动电商市场发展现状

#### 4.4.3 中国ERP软件行业移动电商市场切入路径

#### 4.4.4 中国ERP软件行业移动电商典型产品形式

#### 4.4.5 中国ERP软件行业移动电商发展趋势及前景

## 第五章 中国互联网+ERP软件商业模式创新优秀案例剖析

### 5.1 案例一

#### 5.1.1 案例一基本信息分析

#### 5.1.2 案例一经营情况分析

#### 5.1.3 案例一产品/服务分析



- 5.1.4 案例一盈利模式分析
- 5.1.5 案例一渠道通路分析
- 5.1.6 案例一合作伙伴分析
- 5.1.7 案例一融资情况分析
- 5.1.8 案例一商业模式评价
- 5.2 案例二
  - 5.2.1 案例二基本信息分析
  - 5.2.2 案例二经营情况分析
  - 5.2.3 案例二产品/服务分析
  - 5.2.4 案例二盈利模式分析
  - 5.2.5 案例二渠道通路分析
  - 5.2.6 案例二合作伙伴分析
  - 5.2.7 案例二融资情况分析
  - 5.2.8 案例二商业模式评价
- 5.3 案例三
  - 5.3.1 案例三基本信息分析
  - 5.3.2 案例三经营情况分析
  - 5.3.3 案例三产品/服务分析
  - 5.3.4 案例三盈利模式分析
  - 5.3.5 案例三渠道通路分析
  - 5.3.6 案例三合作伙伴分析
  - 5.3.7 案例三融资情况分析
  - 5.3.8 案例三商业模式评价
- 5.4 案例四
  - 5.4.1 案例四基本信息分析
  - 5.4.2 案例四经营情况分析
  - 5.4.3 案例四产品/服务分析
  - 5.4.4 案例四盈利模式分析
  - 5.4.5 案例四渠道通路分析
  - 5.4.6 案例四合作伙伴分析
  - 5.4.7 案例四融资情况分析
  - 5.4.8 案例四商业模式评价
- 5.5 案例五
  - 5.5.1 案例五基本信息分析
  - 5.5.2 案例五经营情况分析

5.5.3 案例五产品/服务分析

5.5.4 案例五盈利模式分析

5.5.5 案例五渠道通路分析

5.5.6 案例五合作伙伴分析

5.5.7 案例五融资情况分析

5.5.8 案例五商业模式评价

## 第六章 中国互联网+ERP软件行业市场投资机会及建议

6.1 中国互联网+ERP软件行业投资特性及风险

6.1.1 互联网+ERP软件行业投资壁垒分析

(1) 政策壁垒

(2) 技术壁垒

(3) 市场壁垒

6.1.2 互联网+ERP软件行业投资特性分析

6.1.3 互联网+ERP软件行业投资风险分析

6.2 中国互联网+ERP软件行业投融资现状及趋势

6.2.1 中国互联网+ERP软件行业投资现状及趋势

(1) 中国互联网+ERP软件行业投资主体结构

(2) 各投资主体核心资源分析

(3) 各投资主体投资方式分析

(4) 各投资主体投资规模分析

(5) 2018年主要投资事件分析

(6) 各投资主体投资趋势分析

6.2.2 中国互联网+ERP软件行业融资现状及趋势

(1) 中国互联网+ERP软件行业融资主体构成

(2) 各融资主体核心资源分析

(3) 各融资主体融资方式分析

(4) 各融资主体融资规模分析

(5) 2018年主要融资事件及用途

(6) 各融资主体融资趋势分析

6.3 中国互联网+ERP软件行业投资机会及建议

6.3.1 中国互联网+ERP软件行业投资机会分析

6.3.2 关于互联网+ERP软件行业的投资建议

## 第七章 中国大型企业互联网+ERP软件投资布局分析

## 7.1 大型互联网企业“互联网+ERP软件”投资布局

### 7.1.1 阿里巴巴

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+ERP软件投资布局
- (4) 企业互联网+ERP软件产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

### 7.1.2 百度公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+ERP软件投资布局
- (4) 企业互联网+ERP软件产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

### 7.1.3 腾讯公司

- (1) 企业基本信息分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业互联网+ERP软件投资布局
- (4) 企业互联网+ERP软件产品/服务分析
- (5) 企业最新发展动向

## 图表目录：

图表1：互联网+ERP软件行业发展规划汇总表

图表2：互联网+ERP软件行业主要政策汇总表

图表3：政策环境对行业的影响分析表

图表4：2015-2018年全球主要经济体经济增速预测（单位：%）

图表5：2005-2018年中国GDP增长率变化趋势图（单位：%）

图表6：2005-2018年中国工业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表7：2005-2018年中国服务业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表8：2009-2018年中国电商交易规模发展趋势（单位：亿元，%）

图表9：2019-2025年中国电商交易规模预测

图表10：2010-2018年我国网民规模及互联网普及率

图表11：2013-2018年中国网民各类网络应用的使用率

图表12：2009-2018年我国移动网民规模及增长速度

图表13：关联产业发展对行业的影响总结表

图表14：互联网相关技术对行业的影响总结表

图表15：中国互联网+ERP软件行业发展阶段

详细请访问：<https://www.huaon.com/detail/431628.html>